

Cześć!

Jestem w szoku, jak pomysł o dzieleniu się moją drogą – został ciepło przyjęty. ☺ Dostałam około 40 maili zwrotnych i to w kilka minut po wysłaniu wiadomości w zeszłym tygodniu! Dziękuję ♥

### **Jak wygląda obecnie sytuacja z moim rozwojem na rynku hiszpańskim?**

Opublikowałam na Instagramie 2 nowe rolki i jakieś 8 stories.

Najlepsza rolka uzyskała prawie 5 tys. wyświetleń, najgorsza 48.

Uruchomiłam pierwszą automatyzację po połączeniu Instagrama z ManyChatem.

Rolka, pod którą ją podłączyłam, dotyczyła 3 sposobów na dotarcie do grupy docelowej. Po wpisaniu słowa klucz – odbiorcy otrzymują dodatkowe rady odnośnie dotarcia do grupy docelowej + konkretne przykłady, jak to wykorzystać w praktyce.

### **Ile osób skomentowało rolkę?**

Całe 0.

Ale się nie poddaję! Wiem, że początki są trudne i mogą tak wyglądać.

Za to pod 53-sekundową rolką, na której opowiadałam o grupie docelowej (przekładając przy pomocy AI fragment ze swojego polskiego lajwa na hiszpański dubbing) dostałam swój pierwszy komentarz:

*"Me aburres, next."*

Co w wolnym tłumaczeniu znaczy, że przynudzam ☹.

Wrzuciłam ten komentarz na stories z tekstem, że miałam nadzieję, że Hiszpanie są miłsi.

I co?

Zbudowałam w ten sposób pierwsze relacje! I dostałam pierwsze miłe wiadomości prywatne, żebym kontynuowała to, co robię ☺

Co ciekawe przy 68 obserwujących, gdy wrzuciłam naklejkę na stories i napisałam „Przygotowuję właśnie tematy na treści na nowy tydzień. Napisz mi, o czym chcesz poczytać na moim profilu.” – dostałam mega konkretną odpowiedź! ”O automatyzacji”.

A szczerze mówiąc, nie spodziewałam się, że ktokolwiek na to odpowie. A już na pewno nie merytorycznie :D **Więc Polka ma jakieś szanse na hiszpańskim rynku!**

Z innych kwestii marketingowych – stworzyłam **stronę główną nowej strony www**. Zawiera jedynie nagłówek, krótki akapit i wezwanie do działania z przyciskiem zachęcającym do zapisania się na listę zainteresowanych bezpłatnym mini kursem z automatyzacji. A ten ma być znowu lead magnetem, czyli tzw. „wabikiem” którym chcę przyciągnąć osoby zainteresowane automatyzacją, na swoją listę mailingową.

Nie ukrywam, że mówienie (a zwłaszcza uczenie innych w j. hiszpańskim!) jest dla mnie wciąż stresujące. Nie mam też za dużo okazji do długich specjalistycznych konwersacji z Hiszpanami na temat marketingu i sprzedaży :P Postanowiłam więc, że klientów będę pozyskiwać drogą mailową. Pisanie zawsze przychodziło mi z łatwością. Nawet w językach obcych, więc na to stawiam)

**Dlaczego zrobiłam listę zainteresowanych, a nie od razu przycisk do pobrania lead magnetu?**

- Bo nagrałam **dopiero połowę** szkolenia „Stwórz ze mną swoją pierwszą automatyzację”! Nagranie go w j. hiszpańskim okazało się dla mnie większym wyzwaniem, niż przypuszczałam. Nie wyrobiłam się więc w czasie, żeby go wypuścić. Co zrobiłam, żeby przygotowanie szkolenia szło mi sprawnie? Przygotowałam sobie wcześniej prezentację, sprawdziłam ją przy pomocy DeepL, zrobiłam notatki i nagrałam wszystko w Canvie.

(Swoją drogą jeśli chcesz też stworzyć kurs online w Canvie, to przypomnę, że została Ci jedynie 1h, żeby skorzystać z **150 zł zniżki** na mój kurs **”Stwórz produkt cyfrowy w Canvie”**, gdzie nauczysz się tworzyć kurs online i e-booka samodzielnie w Canvie, nawet

tej darmowej [[tutaj możesz przejść do zamówienia](#)]. Wpisz przy nim kod: **HEYVQZ7G** ])

Zostało mi tylko dokończenie części technicznej lead magnetu.



- **Po statystykach widziałam, że odbiorcy wchodzą na moją stronę internetową.** Szkoda było mi odsyłać ich z kwitkiem, więc na szybko przerobiłam formularz na zapis na listę zainteresowanych. Zgromadzę dzięki temu maile, nie marnując ruchu na stronie. A gdy szkolenie będzie gotowe – prześlę je do zainteresowanych. Tym samym wpadnę do 2 etapu mojego lejka, gdzie będę budować z nimi relacje i wzbudzać zainteresowanie tematem automatyzacji. Co oczywiście finalnie będzie prowadziło do sprzedaży.

Dodatkowo **założyłam maila pod nową domenę**, żeby nie kierować ruchu na polskie końcówki. Uznałam, że to wzbudzi większe zaufanie Hiszpanów.

Zobaczymy, co będzie dalej. Pierwsza ekscytacja trochę mi przeszła, ale wiem, że tylko konsekwencja zaprowadzi mnie tam, gdzie tego chcę. Będę działać i dzielić się efektami!

Za to jeśli chodzi o moją polską działalność – w ciągu 24h **ponad sto osób dołączyło do mojego kursu, o produktach cyfrowych** :) Bardzo się cieszę! Tworzenie produktów może być naprawdę proste i przyjemne.

Zorganizowałam także na grupie dla moich klientów szkolenie z Ewą Gadomską – strategką biznesową, która buduje dochodowe firmy. Nagranie szkolenia dostępne jest na grupie.

Dbam o swoich klientów, dlatego co jakiś czas organizuje dodatkowe bezpłatne szkolenia tylko dla nich :) Uważam, że najgorsze co można zrobić w swoim biznesie – to wziąć pieniądze i udawać później, że nie znamy klienta.

Nie o same pieniądze powinno chodzić w biznesie. Przynajmniej dla mnie. Wiem, że są osoby, które robią wszystko tylko dla kasy. No, ale każdy ma swój styl działania i życia. Do mnie to nie przemawia.

Co do Instaplanera, bo o to też dostaję pytania – walczę z fakturami na swojej stronie internetowej. Dostałam informację, że firma, która będzie dystrybuować moje planery – może wdrożyć na mojej stronie specjalny system tylko wtedy, gdy faktury będą wystawiać się automatycznie. A ja mam co tego totalnego pecha. Bo o ile na innych moich sklepach wszystko działa poprawnie, o tyle na mojej głównej stronie ciągle się coś z tymi fakturami wysypuje i muszę wystawiać je ręcznie. A to nie dość, że frustruje, to dodaje mi pracy i na dodatek nie mogę ruszyć z planerem.

Mam nadzieję, że to wszystko się uda.

Miłego dnia <3

Sara

**PS Pamiętaj, że zawsze z przyjemnością czytam Twoje maile zwrotne do mnie! Jak myślisz? Starczy mi zapłać na rozwijanie tej działalności hiszpańskiej? Daj znać!**



O mnie | Konsultacje | Sklep | Mentoring

---

**Marketing Sukcesu Sara Solarek**

Sara Solarek prowadząca działalność gospodarczą pod nazwą MARKETING SUKCESU Sara Solarek

NIP: [5311701902](#), REGON: [380564403](#), Lorcin 68, Nasielsk Lorcin 68, Nasielsk

[Kliknij, jeśli już nie chcesz ode mnie maili](#)